

Capítulo 1

El principio básico de la economía

En este capítulo vamos a explicar el principio básico de la economía, el cual consiste en la generación de valor y de nueva riqueza que se cuantifica en términos monetarios como el ingreso nacional y cuyo concepto más usado es el Producto Interno Bruto (PIB). A partir de este concepto mostramos el ciclo que sigue el ingreso a través de tres esferas económicas: la generación del ingreso, la distribución y la asignación del mismo.

Usamos un diagrama para mostrar el ciclo del ingreso y explicamos de forma sencilla como el ingreso fluye de una a otra esfera económica, y como ese flujo de valor y riqueza da vida a un sistema económico. Si el flujo del ingreso es ininterrumpido nos encontramos en condiciones de crecimiento sostenido, pero si se suspende en alguna de las esferas, el crecimiento se interrumpe y da lugar a un periodo de estancamiento o recesión económica.

La causa más común para que parte de ese flujo se interrumpa se encuentra en la tercer esfera, que se refiere al gasto o asignación del ingreso de los agentes económicos. Una parte del ingreso la cual corresponde a la transformación de ahorro en inversión puede interrumpirse. Si los empresarios locales o internacionales que gastan sus ingresos en forma de inversión en el mercado nacional, perciben que las nuevas inversiones no serán rentables o no tendrán la tasa de beneficio que ellos esperan, entonces el flujo de ingreso en forma de inversión se interrumpe dando lugar a una reducción en el nivel de producción nacional. Pero iniciemos:

El principio básico fundamental de todas las economías del mundo es la creación, distribución y gasto del valor y la riqueza que se crea en una sociedad. Y aunque este proceso puede ser muy complejo sobre todo en la etapa de globalización que vivimos en todo el mundo, existen ciertos principios que son elementales y de los cuales nos vamos servir para explicar de forma sencilla el estado de estancamiento y desilusión que causa la economía nacional a la mayoría de los mexicanos.

En este capítulo, además de explicar el principio de la economía ofrecemos algunos conceptos básicos, como sistema económico, estructura económica, problemas estructurales, modelo económico, etc., que son convenientes de conocer para comprender lo que dicen los diarios sobre economía, el

lenguaje que utilizan los locutores y analistas económicos, las revistas que abordan de una u otra forma los problemas de la economía nacional, y el lenguaje que utilizan los candidatos presidenciales y funcionarios de gobierno, cuando tratan de explicar, justificar o convencernos de lo que ocurre, de lo que no paso o de lo que puede suceder. Y por supuesto, esos conceptos son también importantes para comprender la explicación que vamos a ofrecer en este libro.

La explicación sobre el funcionamiento de la economía mexicana en la última administración y durante el periodo de estabilización y reformas estructurales, que ya abarca casi cinco lustros requiere que expliquemos de forma sencilla y breve el principio básico de la ciencia económica.

El principio básico de la economía

El *principio económico básico* de cualquier sociedad consiste en una cualidad que posee el trabajo del hombre¹ que consiste en su capacidad de transformar su medio para satisfacer sus necesidades, sean estas físicas, intelectuales o espirituales, sin esta capacidad el hombre como el resto de los seres vivos solo se reproduciría en su estado natural. En cambio, el hombre gracias a su trabajo satisface sus necesidades básicas y además crea un excedente el cual puede ser acumulado, en forma de recursos naturales, herramientas, maquinaria equipo y otros valores que le ayudan a desempeñar sus actividades productivas posteriores.

En concreto podemos decir que:

*El trabajo del hombre tiene la capacidad de crear más
bienes, y servicios de los que necesita
para su sobrevivencia.*

Por tanto, este excedente crea las condiciones para que tenga lugar un proceso de acumulación de riqueza en la sociedades y que estas vivan en condiciones de vida mejores. Este es uno de los factores más importantes que determinan que las sociedades (como conjunto de individuos) vivan un proceso constante de evolución.

A partir de esta cualidad del trabajo del hombre, podemos derivar tres procesos centrales de la economía:

a. El hombre forma organizaciones cada vez más complejas las cuales aumentan su productividad.

b. El aumento de la productividad del trabajo, se da en un contexto social y por tanto origina un patrón de distribución de la riqueza y del excedente. Estos dos procesos, dan lugar al desarrollo de un conjunto de instituciones y organizaciones que definen y regulan no solo una estructura social para la producción, cuyo rasgo distintivo es la división social del trabajo, sino que al mismo tiempo se conforma un conjunto de instituciones y órganos sociales que definen y regulan un patrón de distribución, entre los grupos y las clases sociales.

c. La forma o patrón social en que los miembros de una colectividad deciden gastar, consumir o asignar la parte de la riqueza que contribuyeron a formar. Se trata de la forma en que los agentes económicos y sociales deciden asignar su ingreso. Esto incluye la forma en como se gasta el excedente creado en proceso de producción de la riqueza. La forma y el “en que” se gasta el excedente es fundamental pues puede o no crear las condiciones para la evolución y crecimiento de la economía.

Por ejemplo si en una economía el ingreso excedente que requieren sus habitantes para satisfacer sus necesidades de vida (ahorro) se canaliza a actividades especulativas fuera del país, dicho ingreso no crea condiciones internas para el crecimiento nacional. En cambio si el excedente se canaliza a la adquisición de mayor conocimiento, herramientas, maquinaria equipo, tecnología, sin duda se estarán poniendo las bases de un crecimiento futuro.

A partir del principio o cualidad del trabajo y de los tres procesos a que da lugar podemos definir el campo de estudio de la economía el cual es valido para todas las épocas de la historia, pero en particular para la época actual de la siguiente forma:

*La economía es la ciencia social que
estudia los procesos de producción y generación de riqueza (valor),
de su distribución entre los agentes económico y como cada uno de ellos
consumen su ingreso.*

*De otra forma,
la economía es la ciencia que estudia la dinámica de la creación y
reproducción social de la riqueza y el valor.*

El valor y la nueva riqueza se expresan en términos de ingreso monetario, por lo que a nivel de un país utilizamos el concepto de *Producto Interno*

Bruto (PIB), el cual mide el valor de la producción en términos monetarios de las mercancías, productos, bienes y servicios finales que crea un país en un periodo determinado (regularmente un año). Aplicando este nuevo concepto a nuestra definición de economía, podemos decir:

La economía es la ciencia que estudia la dinámica de creación, distribución y gasto del ingreso nacional (PIB) en una economía durante un periodo de tiempo determinado.

Cuando el análisis económico se realiza a nivel agregado o de conjunto para un país y de sus relaciones con el resto del mundo, nos estamos refiriendo a la parte de la economía que se le conoce como macroeconomía. Esta estudia cómo y cuánto valor (nueva riqueza) se crea en una economía en forma de ingreso (PIB), de cómo este se distribuye entre todos los agentes que participan en la producción del mismo y de cómo se asigna dicho ingreso, es decir cómo se consume.

Por tanto, la economía al estudiar el proceso social de creación de riqueza, habrá de analizar los procesos que tienen lugar en tres grandes esferas o procesos interrelacionados y dependientes uno del otro:

- ⊕ La primera es el proceso de generación de valor o ingreso de un país.
- ⊕ La segunda es el proceso de distribución de ese ingreso.
- ⊕ La tercera es el proceso de asignación o consumo de dicho ingreso.

Estas tres grandes esferas de la economía se muestran en la figura 1.1, referente a los tres procesos que determinan la marcha de una economía.

Es natural que como vivimos en una economía, que no es de trueque, sino dominada por las transacciones en dinero (economía monetaria) estas tres esferas la vamos presentar como un ciclo económico del ingreso monetario. Considere que el dinero son es mas que la representación social de valor o riqueza que ha creado una economía.

También es conveniente decir que la economía es resultado del comportamiento de tres agentes económicos fundamentales: los trabajadores, los propietarios de los medios de producción y el Estado. Cada uno de ellos tiene un papel fundamental en cada una de las esferas del proceso económico general de circulación del ingreso, que a continuación estudiamos.

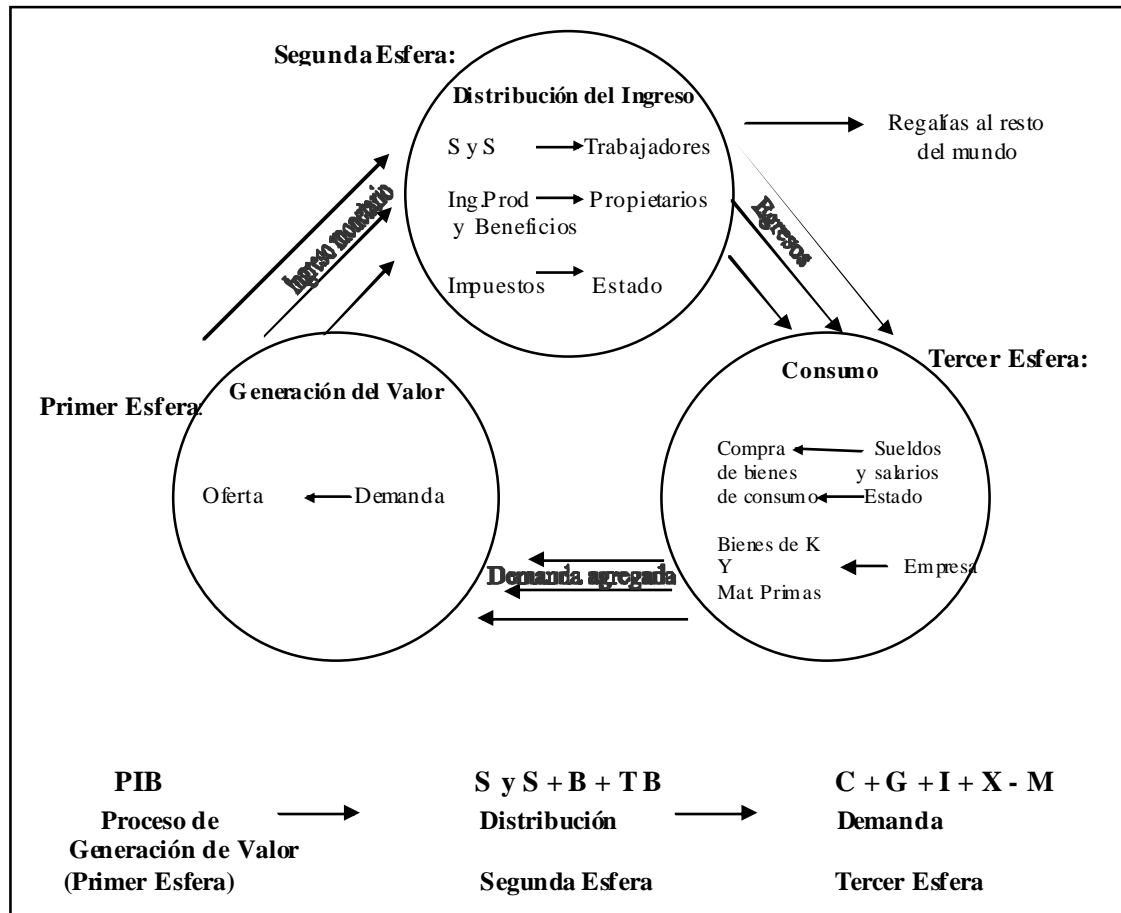
- Flujo del ingreso o valor nacional
1. Generación del valor o nueva riqueza nacional.
 2. Distribución del ingreso o valor en forma monetaria.
 3. Proceso de asignación del valor o consumo del ingreso.

Primer esfera: El proceso generador de valor y nueva riqueza

La generación de valor y nueva riqueza en una economía se cuantifica de forma monetaria en el valor del PIB de una economía y es resultado del conjunto de procesos de producción y distribución de una economía. De forma particular, ¿Cómo se genera el nuevo valor que se crea en una economía?

El valor de una economía es producto de dos hechos económicos: la producción de bienes y servicios, por una parte y por la otra de, la compra de dichas mercancías. A estos dos procesos se les conoce también como la oferta y la demanda.

Figura 1.1 Los tres procesos básicos de una economía



1. **La oferta.** Al interior de las empresas se realiza un proceso económico fundamental que consiste en organizar los diferentes factores de la producción para producir mercancías, sean estas productos o servicios. Este proceso consiste en transformar el trabajo, las materias primas y la maquinaria y equipo en mercancías o productos finales. La función de las empresas es producir, ofrecer y vender su mercancías, de esta forma las empresas se convierten en oferentes.

2. **La demanda.** Por otra parte, al mercado acuden los compradores o demandantes, los cuales poseen un ingreso que lo asignan en la compra de los bienes y servicios que requieren para satisfacer sus necesidades, cualesquiera que éstas sean. Los individuos, las familias, e incluso las mismas empresas e instituciones públicas como compradores se convierten en demandantes. Demandantes y oferentes compran y venden en el mercado

3. **El mercado.** Para las empresas como oferentes no es suficiente con producir tiene que vender su producto. Para los demandantes no es suficiente tener ingresos requieren comprar los bienes que requieren. Estas necesidades simultáneas se resuelven en el proceso de intercambio que es el mercado. Así el mercado se convierte en un espacio en cual tanto oferentes como demandantes resuelven sus necesidades, unos venden sus productos y otros los compran y satisfacen sus necesidades.

4. **Precios y cantidades, Ingresos y gastos.** En el proceso de producción y de intercambio, no solo satisface aquellas necesidades, al mismo tiempo determinan cuatro magnitudes económicas fundamentales: los precios y las cantidades.

Para una empresa, los precios y cantidades son relevantes pues su multiplicación determina su ingreso total. Este ingreso para la empresa no es otra cosa que su participación en el valor total creado por una economía o en términos cuantitativos es su participación en el ingreso nacional.

Desde el punto de vista de los consumidores, los precios y cantidades son relevantes pues con esto se calcula la demanda nacional.

Por tanto, ahora ya podemos contestar la pregunta de cómo se genera el ingreso (el valor) este es producto del proceso de oferta y demanda, tanto individual, particular de un mercado y al mismo tiempo nacional o de toda una economía. Este proceso es muy complejo, pues se trata de los millones de transacciones que ocurren en una economía y de los miles de procesos que están detrás.

Por ejemplo, imagínese por un momento, tan solo para una empresa el conjunto de condiciones y factores de la producción que debe reunir, poner en funcionamiento para crear un producto. Luego el sistema de comercialización, transporte, etc., que requiere para vender su producto. Ahora considere a todas las empresas, y sus relaciones. Este mundo complejo de las empresas es lo que está detrás de lo que llamamos oferta.

Y si bien ese proceso complejo de producción, competencia, innovación, organización, comercialización y de demanda en que intervienen los consumidores, con gustos, culturas, preferencias, e ingresos, etc. se puede

representar y cuantificar a través de un concepto básico de la economía, que conocemos como el PIB.

El procedimiento es el siguiente: una empresa vende cierta cantidad de productos a un precio, por lo que al multiplicar el precio por la cantidad obtiene su ingreso. A continuación sumamos el ingreso de todas y cada una de las empresas y comercios que venden productos *finales* a los consumidores, el producto de esta suma es el valor de la producción nacional al cual hemos llamado PIB.

Por tanto podemos definir que el:

*El proceso generador de valor y de nueva riqueza
es producto de las actividades de: producción y consumo,
de oferta y de demanda en una economía.*

La nueva riqueza generada en una economía esta en relación directa con:

1. la utilización de su capacidad productiva y que se expresa en la oferta, y
2. su capacidad de demanda que se expresa en la compra de sus habitantes.

Una economía será fuerte si sus habitantes poseen un poder de compra significativo (altos ingresos), y si su aparato productivo posee una elevada capacidad productiva y competitiva (alta tecnología e inversiones en nuevos procesos de producción)

Pero más importante aún, una economía será próspera y competitiva si el poder de compra de sus habitantes aumenta en el tiempo. Y con ella la capacidad productiva, competitiva de sus empresas.

En cambio una economía será débil y sujeta a los vaivenes de la economía mundial si no invierte y desarrolla sus capacidades productivas, y las de su ambiente social y económico, si la capacidad de compra de sus habitantes no crece y peor aún si el ingreso de los consumidores se deteriora.

Una economía puede ser pequeña en su tamaño, pero si la tasa de crecimiento en su PIB es significativa y crece sustancialmente por encima del crecimiento de su población estará acumulando riqueza y bienestar para sus habitantes.

Pero si una economía, es grande, por ejemplo como la mexicana que por su tamaño ocupa el décimo lugar a nivel mundial, pero su producto no crece o

crece menos que el crecimiento de su población, entonces no crea ni acumula riqueza para el país en su conjunto. Peor aún si el ingreso en términos reales de sus habitantes se deteriora, y con esto su capacidad de compra

Por tanto, en economía no importa tanto el tamaño sino la dinámica de crecimiento de una economía, como tampoco es tan relevante el tamaño del PIB sino del PIB por habitante.

*Una nación crea o no riqueza para toda ella,
sí el valor de la producción por habitante (PIB per cápita)
aumenta o disminuye.*

Es necesario decir que una economía que no crea más riqueza, no por eso desaparece o quiebra, sigue existiendo pero a su interior se dan procesos de descomposición social, violencia, corrupción, etc. y procesos de concentración del ingreso que deteriora las condiciones de vida de la sociedad en su conjunto.

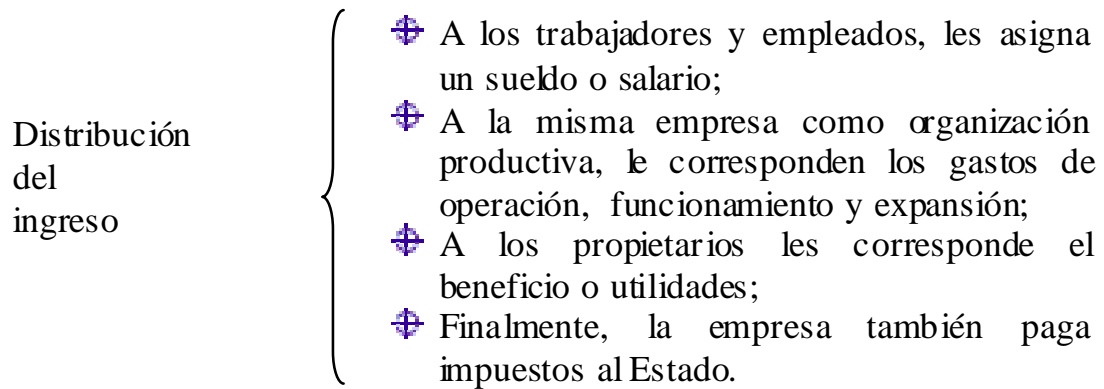
Por tanto, los primeros datos que debemos analizar para conocer la marcha de nuestra economía es el valor del PIB, su tasa de crecimiento, y el valor del PIB por habitante y la tasa de crecimiento del PIB por habitante. Esto es lo que trataremos en el segundo capítulo. Por ahora regresemos al estudio del flujo nacional del ingreso.

A partir del análisis anterior, se podría decir que el proceso generador de valor es el centro motor de la economía. Pero aunque esto puede ser cierto, la verdad es que depende de las otras dos esferas de la economía: de la distribución del ingreso y el consumo del mismo. Analicemos la segunda esfera de la economía.

2. Segunda esfera: La distribución del ingreso

La empresa privada es la unidad económica más importante de una economía como la nuestra. Esto es así no solo porque es el espacio en que se producen el valor en forma de ingreso (lo cual incluye la producción y venta de sus productos o servicios) sino porque es la unidad económica encargada de asignar la distribución del ingreso. Es decir no solo crea y gestiona el valor monetario que se crea en la economía, es la responsable de asignar el ingreso monetario de los agentes de la producción, sueldos, salarios, rentas y beneficios.

La empresa es la responsable de distribuir los ingresos que obtiene por actividades económicas en un país: dicho ingreso lo distribuye de la siguiente forma:



1. **Los ingresos que obtienen los trabajadores y empleados** toman la forma de sueldos y salarios. La empresa paga un ingreso a sus trabajadores y empleados los cuales son remunerados por su trabajo de acuerdo a un salario cuyo monto y tasa de crecimiento esta determinado por los acuerdos sociales e institucionales de la economía.

Por ejemplo, el monto del salario mínimo se determina por una canasta de bienes y servicios que suponen el trabajador y su familia podría adquirir para vivir decorosamente. La tasa de crecimiento del salario vigente en las tres zonas económicas de la República Mexicana, así como su incremento anual, se determinan por una comisión tripartita, de representantes sindicales, empresariales y el gobierno. Aunque existe cierta libertad de las empresas para otorgar pagos diferentes a la media, por ejemplo, una parte de los salarios puede estar sujeta a la productividad de los trabajadores, a este pago se le conoce como sueldo de eficiencia.

La distribución del ingreso que es responsabilidad de la empresa, afecta no solo a la misma en términos de su productividad, esta distribución del ingreso tiene un significado más importante en términos agregados para una nación, representa el poder de compra de los trabajadores y empleados, es decir, determina la capacidad de compra y el poder demanda de los trabajadores. Que en su momento afecta la capacidad de ventas y de producción de las mismas empresas.

Al determinar el crecimiento de los sueldos y salarios, se está determinando la tasa en que se expande la demanda interna de un país. Por ejemplo, si el salario nominal aumenta en la misma magnitud que los precios no habrá ningún efecto positivo sobre la demanda agregada, y las empresas no venderán más, no verán incrementada su demanda y por tanto, tampoco aumentará su oferta, ni sus ganancias. Es muy célebre el caso de H. Ford, que tomó la decisión de aumentar el sueldos a sus trabajadores, pues sabiendo que al aumentar el poder de compra de sus trabajadores, este ingreso se reflejaría en un crecimiento de su capacidad adquisitiva y finalmente en sus ventas y beneficios, como finalmente ocurrió.

2. **La empresa recibe o retiene el ingreso** correspondiente a sus gastos de operación y funcionamiento que tiene que ver con los costos de los insumos y las materias primas, el costo de capital fijo, y otros costos directos e indirectos, que no son sueldos y salarios, pero que son necesarios para su funcionamiento.

Si el grupo de gerentes que administran la empresa tiene expectativas de que la economía y su demanda particular va a crecer, pueden mantener o aumentar el flujo de ingresos para mantener o expandir las operaciones en el mismo nivel. Si en cambio sus expectativas, son pesimistas, lo cual se puede ver respaldado por una reducción en las ventas y el consecuente aumento de los inventarios, la decisión será reducir las operaciones de la empresa. Esto implica reducir la demanda de insumos y materias primas así como su demanda de trabajadores y empleados.

3. **Los dueños, propietarios y/o accionistas de la empresa reciben un ingreso** por beneficios y utilidades de la empresa. El monto de su beneficios esta ligado al capital invertido y al desempeño competitivo de la empresa. Si esta es competitiva y sus ventas crecen sus beneficios también lo harán. En caso contrario se reducirán. El flujo de ingresos de este grupo de propietarios depende en general de la marcha de la economía, sí ésta crece y es dinámica sus beneficios también crecerán. Pero también dependen de la habilidad de los gerentes y del equipo de administración de la empresa, pues si bien en conjunto una economía puede estar estancada, una empresa muy competitiva puede tener buen desempeño, desplazando a otras del mercado.

- 4 **Para el Estado la principal fuente de sus ingresos** provienen de los impuestos directos e indirectos. Los impuestos directos se aplican como su nombre lo indica directamente a los generadores de ingresos: las empresas,

propietarios y a los sueldos y salarios. Los impuestos indirectos son los que obtiene de las transacciones comerciales, por ejemplo, el impuesto al valor agregado IVA. Unos y otros impuestos están ligados claramente a la actividad productiva y de comercio de la economía, por lo que si existe una expansión económica, los ingresos del gobierno aumentan y en caso contrario se reducen.

En las décadas recientes en nuestra economía se ha desarrollado un conjunto de actividades productivas que funcionan al margen de la normatividad y la legislación impositiva y se le conoce como *economía informal* en términos de la recaudación evaden el pago de impuestos, por lo que el Estado deja de recaudar esos ingresos. En la actualidad se calcula que el valor de la producción que tiene lugar en estas actividades puede ser mayor al 30% del PIB nacional. Esta es una economía paralela que si bien no contribuye con ingresos fiscales representa una fuente de empleos importante para la economía. En este sentido una fuente adicional para aumentar la recaudación puede provenir de transformar en contribuyentes a la economía informal.

Otra fuente importante para la recaudación fiscal está en establecer una recaudación impositiva progresiva con respecto al ingreso y la riqueza, lo que consiste en seguir una regla simple de equidad: que contribuyan los que más tienen y los que más ganan. En el mismo sentido, es necesaria una actualización de las cuotas impositivas en la contribución predial siguiendo la regla anterior. Sin embargo, estos temas son un tabú para los políticos sobre todo en épocas de elecciones.

Por tanto, los recursos que los gobiernos federales y locales pueden recibir dependen de la evolución de la economía, de su política impositiva si es o no progresiva y hasta que nivel, y de la eficiencia en la recaudación fiscal. Una economía en crecimiento y sistemas eficientes de imposición y recaudación serían la base de un estado fuerte en términos del ingresos fiscales.

3. Tercera esfera. Asignación o consumo del ingreso

Los criterios para asignar o gastar los ingresos que poseen cada uno de los agentes de la economía son diferentes y depende en general de: a. los ingresos que reciba, b. de su riqueza acumulada en periodos pasados que le ofrecen un estatus social, y c. y de su posición en el sistema de flujo del ingreso nacional.

Es crucial notar que, sí en esta esfera ocurriera que todo el ingreso se consumiera, el sistema podría crecer de forma ininterrumpidamente, como se puede ver en el largo plazo para todos los países desarrollados. Pero en el corto plazo no ocurre así. Es en esta esfera de gasto de ingreso, donde el flujo del ingreso que parece podría circular ininterrumpidamente, podemos encontrar ciertas bifurcaciones que separan parte del ingreso de sus circuitos productivos y lo canalizan fuera de la economía nacional y a actividades especulativas. En este proceso, no todo lo que entra (ingreso) sale (gasto), en otras palabras, no toda la corriente de ingresos generados por una economía regresa a ella como consumo o demanda efectiva, una parte se retiene por diferentes motivos, en particular destacamos el motivo especulación.

Es en esta esfera, que se estudia la asignación del ingreso, es donde las decisiones de los individuos son importantes para el crecimiento, estancamiento o crisis de la economía.

Estas decisiones dependen de las expectativas de los individuos e inversionistas, de sus instintos o sabiduría. Y su decisión determinará que el flujo de ingresos en forma de demanda efectiva sea mayor o menor a los ingresos que recibieron.

Por ejemplo, si las expectativas de los agentes económicos son que la economía va a crecer, el gasto en consumo de los trabajadores puede aumentar, lo mismo puede ocurrir con el gasto en inversión privada y el gasto de gobierno, lo que daría lugar a un periodo de expansión, crecimiento y empleo. Lo contrario ocurriría si las expectativas son negativas. El individuo o familia puede decidir reducir su gasto en consumo, el empresario reducir su gasto en inversión, por lo que en conjunto darán lugar a una reducción de la demanda agregada y con esta de la oferta y el empleo. En resumen para el crecimiento económico es muy importante saber como los agentes asignan su valor monetario y determinan la suma del valor de la demanda agregada de un país.

[La demanda agregada, cierre del flujo de ingreso.](#)

La asignación del ingreso por parte de los consumidores, inversionista y el gasto de gobierno concluye el ciclo del flujo del ingreso, y a esta suma de gastos le llamamos demanda agregada o demanda efectiva.

En economía, el valor de la demanda agregada DA se expresa como la suma del gasto de todos los agentes clasificada en: consumo C , más el gasto en inversión I , más el gasto del sector público G , más la diferencia entre el gasto de los extranjeros en bienes nacionales o exportaciones X , menos lo que compramos del exterior, o importaciones M . Lo cual se expresa como:

$$DA = C + I + G + X - M$$

Por lo que para analizar la evolución de nuestra economía necesitamos conocer como ha evolucionado la demanda agregada, esto significa investigar la dinámica de los componentes de la misma. Sabemos que en la tercera esfera del flujo del ingreso se decide la asignación de ingreso que llega a los diferentes agentes económicos.

Como el gasto del ingreso de cada uno de estos agentes es diferente. Debemos analizar el comportamiento por separado de:

1. las familias,
2. las empresas, y
3. el Estado:

1. Las familias.

El gasto de los ingresos de las familias presentan las siguientes características:

a. Los trabajadores y empleados de ingresos medios y bajos. Su ingreso está compuesto por sueldos y salarios, casi todo su ingreso lo gastan en su consumo, el cual está orientado a satisfacer sus necesidades básicas: vivienda, alimentación, educación, vestido, etc.

La característica de este flujo de ingresos es que casi en su totalidad fluye nuevamente de forma automática a la economía en forma de consumo.

b. Los empleados con altos ingresos, los comerciantes y empresarios pequeños y medianos, que conforman las clases medias pueden no dedicar todos sus ingresos al consumo de bienes básicos, su canasta de consumo es mucho más variada y de mayor calidad. Además, para nuestro análisis lo importante es que parte de su ingreso se dedica al ahorro.

Por tanto, la característica del flujo de ingresos que reciben estos grupos consiste en que no regresa en su totalidad al flujo de la economía local en forma de consumo. Una parte, se dedica al ahorro, es decir parte de su

ingreso toma la forma de un flujo de dinero hacia la banca y el sistema financiero en general. Estos intermediarios son los responsables de la captación del ahorro nacional y de canalizarlo en forma de créditos a los consumidores e inversionistas nacionales. También el Estado puede ser un demandante importante de estos recursos, y en este sentido estaría compitiendo con los inversionistas privados por el ahorro captado.

c. Los grupos de las clases altas, compuesta por los grandes comerciantes, empresarios, accionistas, poseen un consumo más diversificado y de calidad mayor, parte importante de sus ingresos se dedican a la compra de productos de lujo, al esparcimiento, compra de productos importados, viajes al extranjero, y una proporción significativa de su ingreso va al ahorro.

La característica del flujo de ingresos de estas clases consiste en que la totalidad de estos recursos no fluyen nuevamente de forma automática al sistema de flujo de ingresos de la economía. Además del consumo suntuario, parte de esos ingresos se bifurcan, una parte va a la economía local y otra se canalizan al extranjero vía importaciones, y otra se traslada al sistema financiero en forma de ahorro en los diferentes instrumentos bancarios y financieros.

2. Las empresas.

Como organizaciones económicas privadas, el ingreso de las empresas lo consumen en sus gastos directos de producción materias primas, insumos y sueldos y salarios. Otra parte lo dedican a sus gastos generales de operación funcionamiento, como son gastos en administración, gerencia, publicidad, y marketing, amortización de capital, etc. Por tanto parte de sus ingresos se canalizan al consumo productivo en bienes producidos dentro del país, la compra de insumos y materias primas importadas, pago de regalías, derechos, tecnología, marcas, patentes, cuyos propietarios pueden ser nacionales o extranjeros. Finalmente, parte de sus ingresos, se pagan a los propietarios de la empresa en forma de beneficios o ganancias.

Por el destino del flujo de gastos en la empresa, podemos hacer dos clasificaciones. En primer lugar todos los gastos de producción y operación que se caracterizan por que regresan automáticamente al flujo de circulación del ingreso. Y en segundo lugar, los beneficios. Estos pueden o no regresar a la producción de donde tuvieron lugar, ese ingreso puede separarse de la circulación del ingreso y en forma de ahorro canalizarse al sistema financiero nacional o internacional.

Por tanto, la característica de este flujo de ingresos es que no fluye en su totalidad automáticamente a la economía local.

En particular, en la empresa, el retorno del flujo de ingreso a la economía en forma de demanda de consumo productivo (materias primas, insumos, y salarios) depende de las expectativas de corto plazo de la marcha de la demanda de la economía.

Destacan, en particular, las expectativas de mediano y largo plazo sobre el gasto en inversión productiva. Si se espera una expansión de la economía puede tener lugar una ampliación de la capacidad instalada de la empresa o en nuevas inversiones en la misma actividad o en otras nuevas actividades empresariales. De lo contrario, se buscarán alternativas seguras que preserven el valor de la riqueza del empresario, como metales preciosos, acciones de otras empresas o certificados del gobierno federal, entre otras opciones.

Por tanto, el gasto de los beneficios y utilidades siempre está en un proceso de evaluación sobre lo pertinente de su regreso al sistema económico.

La reincorporación de los flujos de ingresos (beneficios) en forma de demanda de inversión pasan siempre por el criterio de si dicho gasto será o no rentable para su propietario. Este es el punto clave de la cadena de valor nacional o del flujo del ingreso que determina si la economía se estanca, retrocede o crece. Si la marcha de la economía crea la esperanza de que las nuevas inversiones serán rentables, la inversión se realiza y la economía entra en un periodo de expansión y crecimiento. Si la marcha de la economía apunta a un estado el cual no garantiza una tasa de beneficio adecuada, la inversión se contrae, y la economía pierde vigor y crecimiento.

3. El Estado.

Los ingresos del Estado se pueden dividir en ingresos tributarios y no tributarios. En los primeros, los impuestos se pueden dividir en directos (aquellos que se aplican al trabajo, el impuesto sobre el producto del trabajo ISR) y los indirectos que se obtienen en la compra venta de mercancías (como el IVA). En los ingresos no tributarios se pueden encontrar los ingresos provenientes de empresas públicas y la deuda (interna o externa).

El flujo de ingresos que recibe el Estado en general se caracteriza porque fluye de forma automática a la economía, depende de la política económica,

en general de si se sigue una política pro cíclica o anti cíclica, así como del estado de las finanzas públicas. Si existe la idea de que el Estado debe tener un balance equilibrado (ingresos igual a egresos) cualquier modificación el ingreso del gobierno federal se traducirá en cambios en el gasto. Por ejemplo, si como ha ocurrido en los últimos años, para la economía mexicana, el ingreso del sector público aumenta, entonces también el gasto aumentará.

En síntesis, el flujo de ingresos de los individuos, familias y empresas y del Estado se transforman en un flujo de demanda agregada que los economistas agrupamos en: consumo, inversión, gasto público, en el saldo de balanza comercial exportaciones menos importaciones. Lo cual se puede apreciar en la figura 1.1 del flujo del ingreso nacional:

Finalmente, si seguimos el flujo del ingreso nacional observamos como el valor de la demanda efectiva ($C + I + G + X - M$) determina el nivel de la producción y de generación de valor en la economía. Esto se presenta en la primera esfera, donde se reúne por una parte la demanda agregada y por otra la oferta agregada dando lugar al proceso de generación de valor en la economía. De esta manera cerramos la explicación el ciclo del flujo del ingreso nacional.

En síntesis, la economía y su dinámica de crecimiento se determina en el proceso sucesivo de generación de valor y nueva riqueza (esfera uno), de distribución del ingreso (esfera dos), y el consumo o gasto del ingreso (esfera tres) que determina la demanda agregada.

Por tanto, podemos decir que.

*La economía es la ciencia que estudia el proceso
de creación del valor en forma de ingreso (PIB),
de su distribución entre los agentes económicos y de su gasto
en forma de demanda efectiva.*

La conclusión que podemos derivar de este capítulo es que para comprender los alcances y limitaciones, así como la marcha de una economía debemos preguntarnos: ¿cuál ha sido la evolución de la creación del valor y la nueva riqueza en una economía?, ¿cómo se ha distribuido la nueva riqueza

nacional? y ¿cómo se ha gastado dicho valor?. Este es el análisis que invitamos a realizar al lector a lo largo de este libro.

Otros conceptos importantes:

Ahora que hemos definido la economía, podemos entender que existen diferencias importantes entre las características de las economías dependiendo de su nivel de desarrollo, de su ubicación geográfica y su inserción en la economía mundial. Con objeto de entender de forma propia las características relevantes de la economía de un país, se ha desarrollado cuatro categorías muy útiles.

Como hemos visto el proceso de creación, reproducción y acumulación de la riqueza de un país se desarrolla como resultado del proceso secuencial de la esfera de la producción, de la distribución y del consumo o asignación del ingreso. Al conjunto de esas tres esferas y de sus mutuas relaciones se le conoce como el sistema económico.

Un sistema económico
está constituido por las tres esferas del proceso económico:
la producción, la distribución y el consumo,
así como el conjunto de sus relaciones.

Por ejemplo el sistema económico dominante en todas (o casi todas) las economías del mundo es el sistema capitalista. Este se caracteriza en que la producción es realizada por tres factores, tierra, el trabajo y el capital. El ingreso que perciben esos factores depende de la propiedad de su factor. Por ejemplo, el dueño de la tierra recibe un ingreso en forma de renta, el trabajador propietario de su fuerza de trabajo recibe un ingreso en forma de salarios, y el empresario o propietario de los recursos productivos y responsable de poner a funcionar los factores de la producción, recibe como ingreso la ganancia.

La forma particular y concreta que adopta un sistema económico en un tiempo y espacio económico es el *modelo económico*. Por lo que un mismo sistema económico pueden atravesar por varios modelos económicos. En el mismo sentido, un país puede atravesar en su desarrollo por varios modelos económicos.

Por ejemplo, en México cuyo sistema económico es de tipo capitalista ha atravesado por varios modelos de crecimiento a lo largo de su historia

reciente. En el periodo posrevolucionario se adopto el modelo de industrialización por sustitución de importaciones. A finales de los setenta con el boom petrolero, la economía se siguió un modelo económico petrolizado. Y después de la crisis de la deuda en 1982 se adoptó el modelo de estabilización y reformas estructurales, o modelo de libre mercado.

Un modelo económico
es la forma particular y concreta que toma un sistema económico
en un país durante un periodo de tiempo de largo plazo.

La persistencia de un conjunto de relaciones que se observan en un modelo económico, tanto al interior de cada una de las esferas del ciclo del ingreso como en la relación entre ellas, le conocemos como *estructura económica*.

Por ejemplo, si analizamos la esfera de la distribución del ingreso, y observamos que existe una distribución muy concentrada del ingreso que favorece a los sectores de ingresos altos en detrimento de las clases medias, bajas y pobres, podemos decir que una característica estructural de la economía mexicana (a diferencia de las economías desarrolladas) es la excesiva concentración del ingreso.

La estructura económica
es el conjunto de características y relaciones
al interior de las esferas económicas y de sus relaciones,
que presentan una regularidad en el largo plazo

Cuando el ingreso fluye de forma más o menos continua en las esferas de la producción, la distribución y el consumo, se construye un circuito del ingreso que da lugar a un proceso de crecimiento continuo o de largo plazo. Pero en el momento en que alguno de los canales del flujo del ingreso al interior de cada esfera o de una a otra se ve interrumpido da lugar a fluctuaciones en el crecimiento económico.

Pero si esa obstrucción en el flujo del ingreso persiste y en periodos de tiempo se refuerza con otros problemas en el flujo del ingreso puede(n) dar lugar a un periodo de crisis y estancamiento. Esos problemas que provienen de las características particulares del modelo económico vigente en un país o grupo de países, se les conoce como problemas estructurales del crecimiento. El análisis de esos problemas es fundamental para el

crecimiento, pues esos problemas determinan el fin o la interrupción de las fases de crecimiento y expansión de la economía y al mismo tiempo dan lugar a procesos de devaluación, inflación, crisis y estancamiento. De tal forma que si esos problemas no son atendidos, la economía caerá de forma cíclica en esos problemas de expansión y crisis.

Entre los problema estructurales del crecimiento que se convierte en una fuga sistemática de los ingresos y el valor que crea la economía nacional destacan los siguientes:

- a. El desequilibrio en la estructura productiva del país, que implica que para producir y crecer la economía debe importar bienes intermedios y de capital, lo cual es como una válvula lleva los ingresos nacionales al exterior.
- b. La crisis y olvido crónico del campo mexicano, que conduce a gastar una parte importante de los ingresos agrícolas y nacionales en importaciones de este sector.
- c. La concentración del ingreso y los nuevos patrones de consumo conduce a los consumidores nacionales a adquirir cada vez más bienes importados, así como viajes de esparcimiento al resto del mundo, lo que traslada una cantidad importante de ingresos afuera de la economía nacional.
- d. La transferencia de recursos por concepto de pago de utilidades e intereses a la inversión extranjera directa e indirecta, y el pago al servicio de la deuda pública es un gran canal que retira importantes flujos de ingresos del torrente de su circulación interna hacia el exterior.

Así el ciclo del ingreso se debe ver como un flujo de energía en forma de valor e ingresos que fluye en las diferentes esferas de la economía, y ese flujo si bien no se puede cortar, si se puede mermar cuando se hacen pagos sistemáticos al exterior, (como los antes expuestos) lo cual equivale a un drenado de esos recursos que dejan de alimentar el sistema circulatorio de un país, en este caso del nuestro.

Por ejemplo, la estructura económica de México muestra que cuando la economía crece, las importaciones de insumos intermedios y bienes de capital (maquinaria y equipo) aumentan, porque no se producen al interior de la economía nacional. Esto se refleja en la balanza de pagos como una

tendencia al déficit comercial. Por tanto, decimos que el desequilibrio de la balanza comercial de la economía mexicana es un *problema de tipo estructural*. Y este mecanismo o relación de causa-efecto, se repite en cada periodo de expansión económica convirtiéndose en un verdadero freno para la expansión sostenida de la economía nacional.

*Un problema estructural
es aquel que se deriva de la características
de la estructura de una economía y se convierte
en un freno para la expansión sostenida del Pib de un país.*

Es conveniente distinguir entre los problemas estructurales que acabamos y definir y las *reformas estructurales* que han venido pregonando los gobiernos en nuestro país.

Las reformas estructurales se refieren a cambios de tipo legal o institucional, como los relacionados a la flexibilidad del número de horas laborales, y reforma a la ley del trabajo que buscan hacer menos rígida la relación de contratación laboral. En cambio, los problemas y características estructurales a los que nos referimos no son de tipo legal o regulación contractual sino de tipo puramente económico, y que se convierten en el freno del desenvolvimiento económico. Por tanto, lo que analizamos en este libro son algunos de los problemas estructurales más para el crecimiento de la economía mexicana y que una política económica que desee transitar a un nuevo modelo económico de crecimiento sostenido debe considerar.

En síntesis el secreto de crear e impulsar un modelo de desarrollo económico sustentable de largo plazo y competitivo, radica en primer lugar en resolver los problemas estructurales de la economía nacional. Solo de esta forma se podrá impulsar un proceso de creación de riqueza y de crecimiento sostenido de largo plazo en nuestra economía. En buena medida, el fracaso de los modelos económicos aplicados recientemente ha consistido en no hacer un diagnóstico del origen y causa de los problemas estructurales que enfrenta la economía mexicana. Pero ¿podemos hablar de un fracaso de la política económica de la administración que termina? ¿Cuánta riqueza y a que tasa se ha creado? ¿Cuáles son los problemas estructurales que debe resolver la próxima administración? Estas son algunas de las preguntas que contestaremos en los siguientes capítulos.

¹ Vargas S. Gustavo, Tesis de Doctorado en Ciencias Económicas: *Reconsideración de las teorías de la empresa a partir de la teoría del valor*, UAM, 2005. Publicada con el título, *Teorías de la empresa y la competitividad*, edit. Castel 2006.